

adecc StarSell 3

A STAR IS BORN... NOW WE'RE LOOKING AHEAD FOR YOUR SUCCESS

Es ist vollbracht, **adecc StarSell 3** steht zum Download bereit.

„Houston, wir haben ein Problem“

Jeder kennt die Geschichte der Mondmission „Apollo 13“. Der Satz, „Houston, wir haben ein Problem“ ging um die Welt, und durch den gleichnamigen Kinofilm haben alle die Geschichte vor einigen Jahren neu erleben können.

Zu dem Zeitpunkt, als dieser Satz auf der Erde ankam, war die Mission eigentlich gescheitert. Keiner hat mehr daran geglaubt, das die Astronauten die Erde wieder erreichen, und viele haben resigniert. Aber der Wille und das Können der beteiligten Menschen hat das Unmögliche schließlich wahr werden lassen, die Astronauten haben die Erde erreicht. Ich denke, damit war diese Mission ein größerer Erfolg, als manche andere zuvor.

Jetzt werden Sie sich fragen, was hat die Software **adecc StarSell 3** mit Apollo 13 gemeinsam? Scheinbar nicht viel, aber auch wir haben versucht, ein sehr ergeiziges Ziel zu erreichen, und mußten dabei eine Reihe von Problemen aus dem Weg räumen. Als Menschen suchen wir ständig Herausforderungen, und nicht immer scheinen sie im Rahmen des Möglichen. In den letzten Wochen habe ich oft an diesen Satz denken müssen, denn es gab unerwartete und schwerwiegende Probleme in der Fertigstellung der Software. Einfach umschrieben, die Access- Datenbank versagte bei einigen unserer Anfragen, und lieferte falsche Ergebnisse. Die MS SQL- Server Variante arbeitete korrekt, es waren also keine Fehler die man einfach beseitigen kann. Bei den Betatests hatte sich gezeigt, dass die Desktopversion des MS SQL- Servers (MSDE 2000) zwar kostenlos verfügbar ist, aber für viele Kunden eine zu hohe Anforderung darstellte. So mußten wir den Plan, komplett auf die Access- Version zu verzichten, verwerfen und die Probleme mit Access lösen. Der Einführungstermin wurde immer wieder verschoben, und viele haben geglaubt, dass wir uns mit der Version 3 übernommen haben. Da die Fehler nicht unbedingt nachvollziehbar waren, konnten wir auch nicht wirklich sagen, ob und bis wann wir diese lösen können. Aber wir wollten eine Software schreiben, die sich der flexiblen Tätigkeit eines Networkers anpassen kann und ihn optimal unterstützt. Wir wollten die leistungsstärkste Software für Networkmarketing.

Wir standen immer wieder vor schweren Entscheidungen, entweder bestimmte Funktionen aus der Software herauszunehmen, oder diese Probleme doch zu lösen. Wenn wir den ersten Weg gegangen wären, hätten es vielleicht viele nicht einmal gemerkt und wir hätten die Software wie geplant im November 2004 ausliefern können. Kurzfristig gesehen, zumindest für die adecc finanziell der bessere Weg, und sicherlich auch der einfachere Weg. Ein Freund sagte mir in dieser Zeit, dass, wenn es uns gelingen würde, diese Probleme zu lösen, es unserer Konkurrenz das Fürchten lehren würde. Wenn wir uns schon die Zähne ausbeissen würden, wäre es für viele unmöglich. Vielleicht war das der Grund, warum wir uns für den zweiten Weg entschieden haben. Aber ich glaube, es waren unsere Visionen von dieser Software und der Wunsch, unseren Kunden eine leistungsstarke, optimale Softwarelösung anbieten zu können. Wir haben in den letzten zwei Monaten unsere Kapazitäten darauf konzentriert, diese Probleme zu lösen, und es ist uns gelungen. Wir mußten keine der geplanten Eigenschaften des Programmes herausnehmen. In dieser Zeit gab es Anfragen, ob die adecc, wie schon andere Firmen vorher, aufgegeben hat. Wir aktualisierten unsere Internetseiten nicht, antworten nicht wie bis dahin gewohnt schnell auf die Kundenanfragen. Wilde Gerüchte gingen deshalb um. Für alle Schwarzseher, die adecc ist ein Softwareunternehmen, und StarSell ist nur eines unserer Produkte und Dienstleistungen. Wir befinden uns in der besten finanziellen Situation der letzten 24 Monate und sind bemüht, diese Stellung weiter auszubauen. Hier hoffen wir natürlich auch auf die Software „adeccStarSell 3“, die Zeitsparsoftware für Networker.

adecc StarSell ab sofort verfügbar

Mit **adecc StarSell 3** gibt es jetzt die Power- Software für jeden Vertriebler, ob nun im Networkmarketing oder im Direktvertrieb. Wenn schon Klaus Kipp in seinem Newsletter über die Version 2 geschrieben hat, dass es die Zeitsparsoftware ist, dann wird die Version 3 alles da-gewesene übertreffen. Und auch andere Lines bestätigen dieses jetzt, so schreiben die Net-work- Ausstatter vom Katrin Bajri Team: „Wir empfehlen adecc StarSell, weil es sich um die erste professionelle Komplettlösung für Networker handelt. Endlich haben Sie die Möglichkeit, Ihr Geschäft effizient und zeitsparend zu verwalten. Adecc StarSell ist genau das, was der Networker von heute braucht!“

Wir haben bereits vor einigen Wochen angekündigt, dass die Firma TeWeTech zukünftig den Support und die Kundenbetreuung übernehmen wird. Von den TeWeTech- Internetservern können Sie den Installationssatz auch herunterladen. Unter der Internetadresse <http://www.tewetech.de/adecc/starsell3.msi> finden Sie den Installationssatz der Version 3, alle Kunden müssen diese installieren. Wenn Sie sich für die MS SQL- Server interessieren, benö-tigen Sie eine andere Datei, teilen Sie uns dieses bitte mit, wir werden Ihnen dann den Pfad zu-schicken. Unter <http://www.tewetech.de/adecc/installation.swf> finden Sie eine Flash- Präsen-tation, in der Sie sehen, wie das Programm installiert und lizenziert wird (der im Film gezeigte Schlüssel ist übrigens gesperrt).

Sollten Sie Fragen haben, bietet Ihnen die Firma TeWeTech eine kostenpflichtige Hotline an. Unter der Rufnummer 0900-1122900 (1,89 €/min) erhalten Sie Unterstützung. Für Support-kunden gibt es eine andere Rufnummer, diese wird den Supportkunden (Vertragsbeginn oder Verlängerung ab Januar 2005) entsprechend mitgeteilt. Bereits im September 2004 haben wir ja erste Videos der Software gezeigt, wir werden in den nächsten Tagen weitere Videos produzieren und bereitstellen, damit Sie schnell mit der Software arbeiten können.

Wir haben bereits angekündigt, dass wir unseren Vertrieb umstrukturiert haben. Wir wollen mit Kompetenzpartnern einen schnelleren Weg zum Kunden finden, und unsere Software nicht mehr anonym über das Internet vertreiben. Die ersten Zertifizierungen haben stattgefunden, und damit gibt es die schon drei Partner, die berechtigt sind, Ihnen die Software anzubieten.

- TeWeTech (<http://www.tewetech.de>)
- Katrin Bajri- Team, Die Network- Ausstatter (<http://www.die-network-ausstatter.de>)
- Ulrich Hahn (<http://www.dasfunktioniert.de>)

In den nächsten Wochen wird es weitere Veranstaltungen geben, in denen neue Kompetenzpartner dazukommen. Wir werden Sie dann entsprechend informieren.

	Kauf		Ratenkauf (monatlich)			
	einmalig	zus. jährlich	3 Jahre	2 Jahre	1 Jahr	nach Ablauf
Ohne Support	199,00 €	-	5,99 €	8,75 €	17,03 €	-
Mit Update	-	70,00 €	10,99 €	13,75 €	22,03 €	5,20 €
Mit Support	-	120,00 €	15,99 €	18,75 €	27,03 €	10,40 €

Irrtümer vorbehalten. Preise gültig ab 25. November 2004, mit dem Erscheinen einer neuen Tabelle wird diese ungültig, alle Preise sind inklusive gesetzlicher Mehrwertsteuer

Wer kann kostenlos ein Update erhalten?

Alle Kunden mit einem Supportvertrag erhalten ein kostenloses Update in die entsprechende Version von **adecc StarSell 3**. Wir haben über den Sommer ein einmaliges Angebot gemacht. Nach dem wir uns entschlossen haben, die Version 2.2 nicht zu veröffentlichen, und an der neuen Version 3 zu arbeiten, gaben wir jedem Kunden, der die Software in dieser Zeit erwarb (*nach dem 19.06.2004*), die Garantie, kostenlos zur Version 3 zu wechseln. Dieses halten wir natürlich ein. Diese Kunden können sich bis zum 31.3.2005 bei uns melden, und die Garantie einlösen.

Unser Angebot für alle Kunden ohne Support

Und wir haben noch weitere Angebote. Alle Kunden, die die Version 2 ohne Support einsetzen, haben bis zum 31.03.2005 die Möglichkeit, die Software für nur 99€ auf die neue Version umzustellen, danach wird das Update 139€ kosten. **Sie sparen also 40€, wenn Sie sich schnell entscheiden.** Das Angebot gilt nur für den Kauf, eine Anrechnung auf einen Ratenkauf ist nicht möglich.

Ein Cross- Update, sind Sie interessiert?

Wir haben mit der neuen Version eine Schallmauer durchbrochen und setzen neue Maßstäbe. Vertrauen Sie darauf, dass Ihr Anbieter weiterhin versucht mit uns Schritt zu halten? Oder vertrauen Sie den Network- Profis, die unsere Software empfehlen. Kein Networkprogramm verbindet die verschiedenen Tätigkeiten so gut miteinander, wie **adec StarSell 3**. Nur Kombinationen professioneller Pakete erreichen diese Funktionsvielfalt, kosten dann aber auch ein Vielfaches.

Nun zu unserem Angebot. Sie setzen unsere Software noch nicht ein und haben sich für ein anderes Programm entschieden? Auch Ihnen machen wir ein Angebot, falls Sie sich zwischen dem 01.10.2003 und dem 31.12.2004 für ein anderes Produkt zur Verwaltung Ihres Networkgeschäfts entschieden haben (*Achtung, hier ist keine Standardsoftware wie Outlook, Word, Excel, Access oder David gemeint*) entschieden haben. Bestellen Sie unsere Software bis zum 31.03.2005 und schicken uns mit Ihrer Bestellung die Kopie Ihrer Rechnung für die andere Software. Sie erhalten **adec StarSell 3** dann für nur 159€, **Sie sparen also 40€**. Das Angebot gilt nur für den Kauf, eine Anrechnung auf einen Ratenkauf ist nicht möglich.

Machen Sie sich ein Bild von den Möglichkeiten

Schauen Sie sich die neue Version an und machen Sie sich ein Bild. **adec StarSell 3** wird in den nächsten Wochen die Software sein, die Ihnen die führenden Networker empfehlen. Nach dem Download können Sie die Software wieder 14 Tage lang kostenlos testen. Und es wird noch einige Überraschungen geben. Auf den nächsten großen Veranstaltungen werden wir, oder unsere Kompetenzpartner versuchen, vor Ort sein. Dann können Sie die Software vielleicht auch direkt sehen und erwerben.